

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	50% de los apoderados (as) de las entidades que adoptaron el MGR en el 2023 capacitados (as) en el Diplomado en Gerencia Jurídica Pública.	5,90%	Documento con línea base de los apoderados de las entidades que implementaron el MGR e 2023	25,00%	100%	ENERO
				Propuesta técnica elaborada	25,00%	100%	FEBRERO
				Informe de avance en la implementación del Diplomado en Gerencia Jurídica Pública	25,00%		JUNIO
				Informe que de cuenta del 50% de los apoderados (as) de las entidades que adoptaron el MGR en el 2023 capacitados (as) en el Diplomado en Gerencia Jurídica Pública y Evaluación de la estrategia	25,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	10 jornadas de entrenamiento en lineamientos focalizados dirigidas a entidades priorizadas en cada segmento del MGR.	5,90%	Propuesta técnica elaborada	30,00%	100%	FEBRERO
				5 jornadas de entrenamiento en lineamientos focalizados implementadas	35,00%		JUNIO
				10 jornadas de entrenamiento en lineamientos focalizados implementadas	35,00%		DICIEMBRE
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	10 nuevos procesos en defensa de actos administrativos de carácter ambiental, intervenidos.	7,00%	4 nuevos procesos en defensa de actos administrativos de carácter ambiental, intervenidos.	50,00%		JUNIO
				10 nuevos procesos en defensa de actos administrativos de carácter ambiental, intervenidos.	50,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN	100% Plan de Apertura, mejora y uso de datos abiertos implementado	11,12%	25% Plan de Apertura, mejora y uso de datos abiertos	25,00%	100%	MARZO
				50% Plan de Apertura, mejora y uso de datos abiertos	25,00%		AGOSTO
				75% Plan de Apertura, mejora y uso de datos abiertos	25,00%		SEPTIEMBRE
				100% Plan de Apertura, mejora y uso de datos abiertos	25,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	100% de información y actualización de procesos judiciales en eKOGUI priorizados, registrados	5,50%	Interoperabilidad con Rama Judicial: Homologación conceptual entre actuaciones eKOGUI y actuaciones de la Consulta Unificada	33,30%		ABRIL
				Informe intermedio (Indicadores de rezago por año de admisión)	33,30%		JULIO
				Registro en el Sistema eKOGUI del 100% de los procesos judiciales, arbitrajes y conciliaciones priorizados por representar un alto riesgo fiscal, notificados a la Agencia Pre-registro del 100% de los procesos notificados a la Agencia a partir de la implementación de la herramienta de pre-registro	33,40%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	100% de la depuración de inconsistencias realizado	5,50%	Levantamiento de línea base de inconsistencias priorizadas	0,00%	100%	ENERO
				10% de avance en la depuración de inconsistencias realizado	10,00%	100%	FEBRERO
				30% de avance en la depuración de inconsistencias realizado	20,00%		MAYO
				55% de avance en la depuración de inconsistencias realizado	25,00%		JULIO
				80% de avance en la depuración de inconsistencias realizado	25,00%		OCTUBRE
				100% de avance en la depuración de inconsistencias realizado	20,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica				Documento de estrategia de conocimiento 2024 con su plan de implementación, elaborado	33,00%	100%	FEBRERO

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
Información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	100% de la Estrategia 2024 de gestión de conocimiento implementada	5,90%	50% de la estrategia de gestión del conocimiento implementada	33,00%		JUNIO
				100% de la Estrategia 2024 de gestión de conocimiento implementada	34,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	100% de la Estrategia de comunicación y apropiación del eKOGUI 2024, implementada	5,50%	Línea base de indicador de apropiación del sistema eKOGUI, definida 8 capacitaciones virtuales y cápsulas de información disponibles en la herramienta de autogestión de conocimiento eKOGUI	20,00%	100%	ENERO
				Estrategia de uso y apropiación del sistema en las 12+, definida	20,00%		ABRIL
				Estrategia de comunicación del eKOGUI diseñada, con piezas y manual de implementación Primera iteración del indicador de apropiación del sistema eKOGUI con énfasis en las 12+, realizado	20,00%		JUNIO
				Caja de herramientas con documentos e insumos rediseñados para facilitar el uso del sistema, disponible para usuarios	20,00%		DICIEMBRE
				100% de la Estrategia de comunicación y apropiación del eKOGUI 2024, implementada Segunda iteración del indicador de apropiación del sistema eKOGUI, diferenciando las 12+ y otras, realizada	20,00%		DICIEMBRE
1. Implementar el SDJ potenciando la articulación interinstitucional	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	100% de las actividades para la Implementación o formalización de los instrumentos del Sistema de Defensa Jurídica	5,90%	Primer informe de seguimiento	33,00%		ABRIL
				Segundo informe de seguimiento	33,00%		AGOSTO
				Tercer informe de seguimiento	34,00%		DICIEMBRE
3. Incentivar la resolución de conflictos en etapa temprana	GESTIÓN DE ASESORÍA LEGAL	100% de los conflictos interadministrativos de entidades públicas 2023 y 2024 analizados, y los seleccionados con trámite de mediación y/o concepto ante la Sala de Consulta y Servicio Civil del Consejo de Estado	10,00%	Solicitud, análisis de la información y elaboración del anteproyecto del plan	14,20%	100%	FEBRERO
				Documento con el plan de trabajo para los conflictos interadministrativos registrados en Ekogui en la vigencia 2023 y 2024	14,20%	100%	MARZO
				Cumplimiento del 20% de avance del documento con el plan de trabajo	14,20%		ABRIL
				Cumplimiento del 50% de avance del documento con el plan de trabajo	14,20%		JUNIO
				Cumplimiento del 70% de avance del documento con el plan de trabajo	14,20%		AGOSTO
				Cumplimiento del 90% de avance del documento con el plan de trabajo	14,20%		OCTUBRE
				Informe de ejecución del 100% del plan de trabajo	14,80%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE	100% de los procesos con problemáticas prioritizadas (con base en entidades y causas	5,50%	Levantamiento de línea de base de la problemática identificada para depuración	12,50%	100%	ENERO
				100% de los procesos depurados y actualizados de la problemática identificada	12,50%	100%	MARZO
				Levantamiento de línea de base de la problemática identificada para depuración	12,50%		ABRIL
				100% de los procesos depurados y actualizados de la problemática identificada	12,50%		JUNIO

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
Innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	DEFENSA JURÍDICA	priorizadas por la entidad), depuradas.	3,50%	Levantamiento de línea de base de la problemática identificada para depuración	12,50%		JULIO
				100% de los procesos depurados y actualizados de la problemática identificada	12,50%		SEPTIEMBRE
				Levantamiento de línea de base de la problemática identificada para depuración	12,50%		OCTUBRE
				100% de los procesos depurados y actualizados de la problemática identificada	12,50%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	100% de los procesos interinstitucionales y de mayor cuantía, validados	5,50%	100% de los procesos interinstitucionales y de mayor cuantía validados en el primer semestre	50,00%		JUNIO
				100% de los procesos interinstitucionales y de mayor cuantía validados en el segundo semestre	50,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN	100% de los sistemas de la Agencia con la Documentación técnica actualizada FASE 1 (Plan macro 2024- 2026)	11,11%	25% Plan 2024	25,00%	100%	MARZO
				50% Plan 2024	25,00%		JUNIO
				75% Plan 2024	25,00%		SEPTIEMBRE
				100% Plan 2024	25,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN	100% del PETI 2024 Implementado	11,11%	25% del plan de tecnologías implementado	25,00%	100%	MARZO
				50% del plan de tecnologías implementado	25,00%		AGOSTO
				75% del plan de tecnologías implementado	25,00%		SEPTIEMBRE
				100% del plan de tecnologías implementado	25,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN DE BIENES Y SERVICIOS	100% del PIGA 2024 implementado	100,00%	Plan de Acción PIGA 2024, construido	33,00%	100%	ENERO
				Informe de Seguimiento del Plan de Acción e Información Institucional, realizado	33,00%		JULIO
				Informe de verificación de cumplimiento de Plan de Acción 2024, realizado Formulación del Plan de Acción 2025, realizada	34,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión	GESTIÓN DOCUMENTAL	100% del PINAR del 2024 implementado	33,00%	20% implementación	20,00%		JUNIO
				50 % implementación	30,00%		SEPTIEMBRE
				100% implementación	50,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	DIRECCIONAMIENTO ESTRATÉGICO	100% del Plan Anticorrupción y de Atención al Ciudadano	20,00%	23,45% del Plan Anticorrupción y de Atención al Ciudadano	23,45%	100%	MARZO
				50,34% del Plan Anticorrupción y de Atención al Ciudadano	26,90%		JUNIO
				71,03% del Plan Anticorrupción y de Atención al Ciudadano	20,69%		SEPTIEMBRE
				100% del Plan Anticorrupción y de Atención al Ciudadano	28,96%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	DIRECCIONAMIENTO ESTRATÉGICO	100% del plan de acción para el fortalecimiento de la herramienta de uso y apropiación GESCON, ejecutado	20,00%	Documento con el levantamiento de los requerimientos para el fortalecimiento de la herramienta de uso y apropiación GESCON, remitido a OASTI	25,00%	100%	MARZO
				Implementación y puesta en producción de los requerimientos en GESCON	25,00%		SEPTIEMBRE
				Manual de uso del repositorio del conocimiento explícito de la Agencia, elaborado	25,00%		NOVIEMBRE
				Definir y socializar los lineamientos para el fortalecimiento de la herramienta de uso y apropiación GESCON.	25,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la				Documento con plan de apropiación y socialización	20,00%	100%	FEBRERO
				Informe con los resultados del plan de apropiación y socialización	20,00%		ABRIL

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE ASESORÍA LEGAL	100% del plan de apropiación y socialización de la caja de herramientas para 100 municipios.	10,00%	Informe con los resultados del plan de apropiación y socialización	20,00%		JULIO
				Informe con los resultados del plan de apropiación y socialización	20,00%		OCTUBRE
				Informe con los resultados y evaluación del proyecto del plan de apropiación y socialización	20,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	100% del plan de depuración y validación de datos para mejora de la calidad de la información, implementado	5,50%	Documento con términos de referencia para la contratación de la consultoría de mejoramiento de calidad de la información	25,00%	100%	ENERO
				Plan de monitoreo a la calidad de la información que ingresa al Sistema con la herramienta de pre - registro implementado	25,00%		DICIEMBRE
				Primera medición del indicador de actualización con requerimientos realizados	25,00%		JULIO
				Segunda medición del indicador de actuación con requerimientos realizados Informe de resultados de la consultoría de mejoramiento de calidad de la información en 10 entidades priorizadas (sin Colpensiones)	25,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN	100% del Plan de Seguridad y Privacidad de la Información 2024 Implementado	11,11%	Documentar el Plan de Seguridad y Privacidad de la Información	0,00%	100%	ENERO
				Plan de Seguridad y Privacidad de la Información 25% Implementado	25,00%	100%	MARZO
				Plan de Seguridad y Privacidad de la Información 50% Implementado	25,00%		JUNIO
				Plan de Seguridad y Privacidad de la Información 75% Implementado	25,00%		SEPTIEMBRE
				Plan de Seguridad y Privacidad de la Información 100% Implementado	25,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN	100% del Plan de Tratamiento de Riesgos de Seguridad y Privacidad de la Información 2024 Implementado	11,11%	Documentar el Plan de Tratamiento de Riesgos de Seguridad y Privacidad de la Información	20,00%	100%	ENERO
				Adquisición servicio monitoreo 25%	20,00%		JUNIO
				Resultado de seguimiento del plan de riesgos controles aplicados 50%	20,00%		AGOSTO
				Implementación plan de recuperación de desastres DRP 75%	20,00%		SEPTIEMBRE
				Plan de tratamiento de análisis de vulnerabilidades implementado " 100%	20,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión	DIRECCIONAMIENTO ESTRATÉGICO	100% del Plan MIPG implementado	20,00%	26.2%	26,20%		JUNIO
				39%	12,80%		SEPTIEMBRE
				100%	61,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN DE TALENTO HUMANO	100% Plan Anual de Vacantes y Previsión de Recursos Humanos implementado	20,00%	50% Plan Anual de Vacantes y Previsión de Recursos Humanos implementado	50,00%		JULIO
				100% Plan Anual de Vacantes y Previsión de Recursos Humanos implementado	50,00%		DICIEMBRE
				Plan de comunicación externo socializado con los grupos de interés	16,60%	100%	ENERO

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN CON GRUPOS DE INTERÉS Y COMUNICACIONES	100% plan de comunicación externo implementado	50,00%	Plan de comunicación externo publicado en la página web y en la herramienta del sistema integrado de gestión institucional	16,60%	100%	FEBRERO
				10% del Plan de comunicación externo	16,60%	100%	MARZO
				30% del Plan de comunicación externo	16,60%		JUNIO
				60% del Plan de comunicación externo	16,60%		SEPTIEMBRE
				100% del Plan de comunicación externo	17,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN CON GRUPOS DE INTERÉS Y COMUNICACIONES	100% plan de comunicación interno implementado	50,00%	Plan de comunicación interno socializado con los grupos de interés	8,30%	100%	ENERO
				Plan de comunicación interno publicado en página web y en la herramienta del sistema integrado de gestión institucional	8,30%	100%	FEBRERO
				10% del Plan de comunicación interno	8,30%	100%	MARZO
				20% del Plan de comunicación interno	8,30%		ABRIL
				30% del Plan de comunicación interno	8,30%		MAYO
				40% del Plan de comunicación interno	8,30%		JUNIO
				50% del Plan de comunicación interno	8,30%		JULIO
				60% del Plan de comunicación interno	8,30%		AGOSTO
				70% del Plan de comunicación interno	8,30%		SEPTIEMBRE
				80% del Plan de comunicación interno	8,30%		OCTUBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE ASESORÍA LEGAL	100% Plan de conceptos jurídicos para asesoría a entidades del orden nacional y territorial implementado	10,00%	Presentación de los criterios de atención de asesorías, categorías y acuerdos de niveles de servicio.	14,20%	100%	FEBRERO
				Formalización de los criterios	14,20%	100%	FEBRERO
				Divulgación y socialización al 100% de EPON y EPOT de los criterios de atención de asesorías, categorías y ANS	14,20%	50%	MARZO
				Informe de gestión del plan de conceptos y resultados	14,20%		ABRIL
				Informe de gestión del plan de conceptos y resultados	14,20%		JULIO
				Informe de gestión del plan de conceptos y resultados	14,20%		OCTUBRE
				Informe de resultados del plan de conceptos	14,80%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN DE TALENTO HUMANO	100% Plan de incentivos institucionales implementado	20,00%	15% Plan de incentivos institucionales implementado	15,00%	100%	MARZO
				70% Plan de incentivos institucionales implementado	55,00%		JUNIO
				85% Plan de incentivos institucionales implementado	15,00%		SEPTIEMBRE
				100% Plan de incentivos institucionales implementado	15,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN DE TALENTO HUMANO	100% Plan de Trabajo Anual en Seguridad y Salud en el Trabajo implementado	20,00%	15,65% Plan de Trabajo Anual en Seguridad y Salud en el Trabajo implementado	15,65%	100%	FEBRERO
				33,04% Plan de Trabajo Anual en Seguridad y Salud en el Trabajo implementado	17,39%		ABRIL
				53.04% Plan de Trabajo Anual en Seguridad y Salud en el Trabajo implementado	20,00%		JUNIO
				69.57% Plan de Trabajo Anual en Seguridad y Salud en el Trabajo implementado	16,53%		AGOSTO
				89,96% Plan de Trabajo Anual en Seguridad y Salud en el Trabajo implementado	20,39%		OCTUBRE

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
				100% Plan de Trabajo Anual en Seguridad y Salud en el Trabajo implementado	10,04%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN DE TALENTO HUMANO	100% Plan Estratégico de Talento Humano implementado	20,00%	8% Plan Estratégico de Talento Humano implementado	8,00%	100%	MARZO
				50% Plan Estratégico de Talento Humano implementado	42,00%		JUNIO
				88% Plan Estratégico de Talento Humano implementado	38,00%		SEPTIEMBRE
				100% Plan Estratégico de Talento Humano implementado	12,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN DE TALENTO HUMANO	100% Plan Institucional de Capacitación implementado	20,00%	14% Plan Institucional de Capacitación implementado	14,00%	100%	MARZO
				57% Plan Institucional de Capacitación implementado	43,00%		JUNIO
				70% Plan Institucional de Capacitación implementado	13,00%		SEPTIEMBRE
				100% Plan Institucional de Capacitación implementado	30,00%		DICIEMBRE
2.Impulsar los resultados de la prevención del daño antijurídico	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	11 entidades públicas con acompañamiento a la implementación de la PPDA (fasell)	5,90%	Documento de presentación del proyecto, elaborado	33,30%	100%	FEBRERO
				Informe de cumplimiento del 100% de las acciones o actividades previstas para el primer semestre.	33,30%		JUNIO
				Informe de cumplimiento del 100% de las acciones o actividades previstas para el segundo semestre y evaluación de la estrategia.	33,40%		DICIEMBRE
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	12 intervenciones estratégicas para la recuperación de recursos a favor del Estado	7,00%	5 intervenciones estratégicas para la recuperación de recursos a favor del Estado	50,00%		JUNIO
				12 intervenciones estratégicas para la recuperación de recursos a favor del Estado	50,00%		DICIEMBRE
5.Impulsar la eficiente gestión fiscal y presupuestal y la recuperación de recursos	GESTIÓN DE ASESORÍA LEGAL	200 EPON y 63 EPOT seleccionadas, con el lineamiento de provisión contable, implementado	10,00%	Documento con el plan de trabajo y la selección de las 200 EPON y 63 EPOT	20,00%	100%	FEBRERO
				Informe con los resultados del plan de trabajo implementado	20,00%		ABRIL
				Informe con los resultados del plan de trabajo implementado	20,00%		JULIO
				Informe con los resultados del plan de trabajo implementado	20,00%		OCTUBRE
				Informe de resultados y evaluación del proyecto donde se evidencie la implementación del lineamiento de provisión contable en 200 EPON y 63 EPOT.	20,00%		DICIEMBRE
2.Impulsar los resultados de la prevención del daño antijurídico	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	3 PPDA interinstitucionales (misma causa mismos demandados) en tres causas priorizadas, formuladas	5,90%	Documento metodológico, elaborado	50,00%	100%	MARZO
				Primera, segunda y tercera PPDA interinstitucionales formuladas	50,00%		NOVIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	30% de los departamentos y municipios de los departamentos priorizados registrando y actualizando su litigiosidad en eKOGUI (SDJ)	5,50%	Plan para la vinculación progresiva de las ET priorizadas al sistema eKOGUI, en el marco del SDJ	33,30%	100%	FEBRERO
				Encuesta de litigiosidad territorial V3, con datos analizados y socializado	33,30%		JUNIO
				30% de los departamentos y municipios de los departamentos priorizados registrando y actualizando su litigiosidad en eKOGUI (SDJ)	33,40%		DICIEMBRE
1. Implementar el SDJ potenciando la articulación interinstitucional	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	44 EPOT con el Modelo de Gestión por Resultados MGR, implementado	5,90%	Elaborar el CMI del MGR Territorial	25,00%		MAYO
				Desarrollo del visor del MGR Territorial	25,00%		AGOSTO
				Implementación del piloto del MGR en las 44 entidades territoriales	25,00%		OCTUBRE

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
interinstitucional				Informe con el resultado de la implementación en las 44 EPOT seleccionas	25,00%		DICIEMBRE
1. Implementar el SDJ potenciando la articulación interinstitucional	GESTIÓN DE ASESORÍA LEGAL	5 Departamentos y sus municipios priorizados, asesorados en causas de conflictividad en los cuales la Agencia haya definido de lineamientos en materia de prevención, conciliación o estrategias generales de defensa	10,00%	Documento con el plan de trabajo estructurado y con la definición de los 5 departamentos priorizados	20,00%	100%	FEBRERO
				Informe con los resultados del plan de trabajo implementado	20,00%		ABRIL
				Informe con los resultados del plan de trabajo implementado	20,00%		JULIO
				Informe con los resultados del plan de trabajo implementado	20,00%		OCTUBRE
				Informe de resultados y evaluación del proyecto donde se evidencie la implementación en los 5 departamentos	20,00%		DICIEMBRE
5.Impulsar la eficiente gestión fiscal y presupuestal y la recuperación de recursos	GESTIÓN DE ASESORÍA LEGAL	5 entidades con la mayor problemática en el pago de sentencias y conciliaciones asesoradas para disminuir su pasivo litigioso con corte a 31 de diciembre de 2023	10,00%	Documento con el plan de trabajo estructurado, la deuda caracterizada en las 5 entidades priorizadas	25,00%	100%	FEBRERO
				Informe con los resultados del plan de trabajo implementado	25,00%		JULIO
				Informe con los resultados del plan de trabajo implementado	25,00%		OCTUBRE
				Informe de resultados y evaluación del proyecto donde se evidencie la disminución del pasivo litigioso con corte a 31 de diciembre de 2023	25,00%		DICIEMBRE
3. Incentivar la resolución de conflictos en etapa temprana	GESTIÓN DE ASESORÍA LEGAL	5 entidades territoriales y 5 nacionales, asesoradas con una estrategia para la atención oportuna y en derecho del derecho de petición para prevenir acciones de tutela por violación a este derecho fundamental	10,00%	Documento con el plan de trabajo estructurado y con la definición de las 5 entidades territoriales y 5 nacionales priorizadas	20,00%	100%	FEBRERO
				Informe con los resultados del plan de trabajo implementado	20,00%		ABRIL
				Informe con los resultados del plan de trabajo implementado	20,00%		JULIO
				Informe con los resultados del plan de trabajo implementado	20,00%		OCTUBRE
				Informe de resultados y evaluación del proyecto donde se evidencie la implementación	20,00%		DICIEMBRE
1. Implementar el SDJ potenciando la articulación interinstitucional	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	5 eventos regionales de implementación del sistema de defensa jurídica realizados	5,90%	Propuesta metodológica elaborada	14,20%	100%	FEBRERO
				Primer evento regional realizado	14,20%		MAYO
				Segundo evento regional realizado	14,20%		JUNIO
				Tercer evento regional realizado	14,20%		AGOSTO
				Cuarto evento regional realizado	14,20%		SEPTIEMBRE
				Quinto evento regional realizado	14,20%		NOVIEMBRE
				Informe final con los resultados y lecciones aprendidas	14,80%		DICIEMBRE
3. Incentivar la resolución de conflictos en etapa temprana	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	5 Intervenciones para unificar jurisprudencia en 5 temáticas de alta litigiosidad y/o impacto fiscal o trascendencia jurídica, seleccionadas, presentadas ante las altas cortes	9,00%	2 Intervenciones para unificar jurisprudencia en 5 temáticas de alta litigiosidad y/o impacto fiscal o trascendencia jurídica, seleccionadas, presentadas ante las altas cortes	50,00%		JULIO
				5 Intervenciones para unificar jurisprudencia en 5 temáticas de alta litigiosidad y/o impacto fiscal o trascendencia jurídica, seleccionadas, presentadas ante las altas cortes	50,00%		DICIEMBRE

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	54 líneas jurisprudenciales del módulo de eKOGUI, actualizadas, y/o depuradas y/o eliminadas	5,90%	Primer informe de avance de la actualización de las líneas jurisprudenciales cargadas en eKOGUI	10,00%	100%	MARZO
				20 líneas jurisprudenciales del módulo de eKOGUI, actualizadas, y/o depuradas y/o eliminadas	40,00%		JUNIO
				54 líneas jurisprudenciales del módulo de eKOGUI, actualizadas, y/o depuradas y/o eliminadas	50,00%		DICIEMBRE
3. Incentivar la resolución de conflictos en etapa temprana	GESTIÓN DE ASESORÍA LEGAL	6 instrumentos (circular y herramienta) que contengan los criterios por los cuales resulta procedente la aplicación de la extensión de jurisprudencia, socializadas al 100% de las entidades objeto de dichos criterios	10,00%	2 instrumentos (circular y herramienta) que contengan los criterios por los cuales resulta procedente la aplicación de la extensión de jurisprudencia, oficializada	25,00%	100%	MARZO
				2 instrumentos (circular y herramienta) que contengan los criterios por los cuales resulta procedente la aplicación de la extensión de jurisprudencia, oficializada	25,00%		JULIO
				2 instrumentos (circular y herramienta) que contengan los criterios por los cuales resulta procedente la aplicación de la extensión de jurisprudencia, oficializada	25,00%		NOVIEMBRE
				Informe con los resultados de la socialización al 100% de las entidades objeto de dichos criterios y evaluación de la estrategia	25,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN	70% del MRAE 3.0 implementado	11,11%	30% del MRAE 3.0 implementado	25,00%	100%	MARZO
				40% del MRAE 3.0 implementado	25,00%		JUNIO
				60% del MRAE 3.0 implementado	25,00%		SEPTIEMBRE
				70% del MRAE 3.0 implementado	25,00%		DICIEMBRE
1. Implementar el SDJ potenciando la articulación interinstitucional	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	75 EPON con el Modelo de Gestión por Resultados MGR, implementado	5,90%	Implementación del MGR en las 75 entidades seleccionadas	100,00%		OCTUBRE
				Informe con el resultado de la implementación en las 75 entidades seleccionadas	0,00%		DICIEMBRE
1. Implementar el SDJ potenciando la articulación interinstitucional	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Comité Técnico de Defensa Jurídica implementado	7,00%	Propuesta de funciones coordinada con DDJ , socializada a Comité Directivo	100,00%		MAYO
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	Cuatro (4) herramientas para la toma de decisiones diseñadas y socializadas para adopción con los comités de conciliación de las EPON	5,90%	Dos (2) herramientas para la toma de decisiones diseñadas y socializadas para adopción con los comités de conciliación de las EPON	50,00%		JUNIO
				Cuatro (4) herramientas para la toma de decisiones diseñadas y socializadas para adopción con los comités de conciliación de las EPON Especificaciones para eKOGUI	50,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	Cuatro (4) lineamientos sobre temas sustanciales y procesales	5,90%	Primer y segundo lineamiento elaborados	33,30%		ABRIL
				Tercer y cuarto lineamiento elaborado	33,30%		JUNIO
				4 lineamientos sobre temas sustanciales y procesales, adoptados como política prevención o como política de defensa por parte de los Comités de Conciliación de las entidades priorizadas	33,40%		DICIEMBRE
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Cuatro(4) reportes cuantitativos y cualitativos sobre la eficacia de la gestión de peticiones y casos en litigio , realizados	5,80%	Primer reporte cuantitativo y cualitativo sobre la eficacia de la gestión de peticiones y casos en litigio	25,00%	100%	MARZO
				Segundo reporte cuantitativo y cualitativo sobre la eficacia de la gestión de peticiones y casos en litigio	25,00%		JUNIO
				Tercer reporte cuantitativo y cualitativo sobre la eficacia de la gestión de peticiones y casos en litigio	25,00%		SEPTIEMBRE

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
				Cuarto reporte cuantitativo y cualitativo sobre la eficacia de la gestión de peticiones y casos en litigio	25,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE	Diagnóstico de la problemática litigiosa del Pacífico.	5,50%	Diagnóstico de la problemática litigiosa en el Pacífico	50,00%		JULIO
				Seguimiento a la problemática litigiosa del Pacífico	50,00%		NOVIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE ASESORÍA LEGAL	Diagnóstico sobre el uso y apropiación de los lineamientos en defensa jurídica del estado en las EPON y diseño de una estrategia para la apropiación de los lineamientos en las entidades priorizadas (12+)	10,00%	Documento con plan de acompañamiento	25,00%	100%	FEBRERO
				Documento con el plan de implementación en las entidades priorizadas (12+) fase II	25,00%		JULIO
				Documento con el diagnóstico y resultados del análisis documental, así como la definición del modelo de caracterización de los lineamientos	25,00%		AGOSTO
				Documentos con: i) resultado de la evaluación de impacto de los lineamientos definidos; ii) estrategia para su apropiación para la implementación en la ANDJE, y iii) soportes de las actividades de implementación en las entidades priorizadas (12+).	25,00%		DICIEMBRE
3. Incentivar la resolución de conflictos en etapa temprana	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Dieciocho (18) actas de entendimiento suscritas ante la CIDH	5,80%	Diez (10) actas de entendimiento suscritas ante la CIDH	50,00%		JUNIO
				Dieciocho (18) actas de entendimiento suscritas ante la CIDH	50,00%		DICIEMBRE
3. Incentivar la resolución de conflictos en etapa temprana	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Diecisiete (17) acuerdos suscritos ante la CIDH	5,80%	Diez (10) acuerdos suscritos ante la CIDH	50,00%		JUNIO
				Diecisiete (17) acuerdos suscritos ante la CIDH	50,00%		DICIEMBRE
2.Impulsar los resultados de la prevención del daño antijurídico	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Doce (12) mesas de trabajo con entidades para el seguimiento de requerimientos de la DDJL, realizadas	5,80%	Dos(2) mesas de trabajo con entidades para el seguimiento de requerimientos de la DDJL, realizadas	16,00%	100%	FEBRERO
				Cuatro (4) mesas de trabajo con entidades para el seguimiento de requerimientos de la DDJL, realizadas	16,00%		ABRIL
				Seis (6) mesas de trabajo con entidades para el seguimiento de requerimientos de la DDJL, realizadas	17,00%		JUNIO
				Ocho (8) mesas de trabajo con entidades para el seguimiento de requerimientos de la DDJL, realizadas	17,00%		AGOSTO
				Diez (10) mesas de trabajo con entidades para el seguimiento de requerimientos de la DDJL, realizadas	17,00%		OCTUBRE
				Doce (12) mesas de trabajo con entidades para el seguimiento de requerimientos de la DDJL, realizadas	17,00%		DICIEMBRE
2.Impulsar los resultados de la prevención del daño antijurídico	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Dos (2) capacitaciones (regional y nacional) para la prevención de controversias de inversión en el sector minero	5,80%	Capacitación a nivel regional para la prevención de controversias de inversión relacionadas con el sector minero-energético	50,00%		MAYO
				Capacitación para la prevención de controversias de inversión en el sector minero a nivel nacional	50,00%		SEPTIEMBRE
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Dos (2) informes sobre gestiones realizadas en ejercicio de la representación de la República de Colombia en 1 arbitraje de inversión bajo el nuevo esquema de trabajo	5,80%	Primer informe sobre gestiones realizadas en ejercicio de la representación	50,00%		JULIO
				Segundo informe sobre gestiones realizadas en ejercicio de la representación	50,00%		DICIEMBRE
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Dos (2) informes sobre gestiones realizadas en ejercicio de la representación directa de la República de Colombia en un arbitraje de inversión	5,80%	Primer informe sobre gestiones realizadas en ejercicio de la representación	50,00%		JULIO
				Segundo informe sobre gestiones realizadas en ejercicio de la representación	50,00%		DICIEMBRE

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
5.Impulsar la eficiente gestión fiscal y presupuestal y la recuperación de recursos	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Dos (2) informes sobre las gestiones para lograr el pago de las costas a cargo de AFC y a favor de Colombia	7,20%	Primer informe sobre las gestiones para lograr el pago de las costas a cargo de AFC y a favor de Colombia	50,00%		ABRIL
				Segundo informe sobre las gestiones para lograr el pago de las costas a cargo de AFC y a favor de Colombia	50,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Dos (2) reportes sobre los avances en la elaboración y alimentación del módulo de la DDJI en E-Kogui	5,80%	Primer reporte sobre los avances en la elaboración y alimentación del módulo de la DDJI en E-Kogui	50,00%		MAYO
				Segundo reporte sobre los avances en la elaboración y alimentación del módulo de la DDJI en E-Kogui	50,00%		NOVIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN	e-KOGUI: 100% de los paquetes recibidos sobre nuevos módulos y controles de cambio priorizados, con viabilidad y aprobación funcional.	11,11%	Avances sobre los paquetes recibidos de nuevos módulos y controles de cambio.	25,00%	100%	MARZO
				Avances sobre los paquetes recibidos de nuevos módulos y controles de cambio.	25,00%		JUNIO
				Avances sobre los paquetes recibidos de nuevos módulos y controles de cambio.	25,00%		SEPTIEMBRE
				Avances sobre los paquetes recibidos de nuevos módulos y controles de cambio.	25,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	eKOGUI 3.0. Módulo de conciliaciones extrajudiciales en operación con acceso a datos de PGN y con la nueva funcionalidad de reportes	5,50%	Estrategia implementada de uso y apropiación del módulo en las 12+	25,00%		DICIEMBRE
				Manual de uso del módulo	25,00%		SEPTIEMBRE
				Lanzamiento del Modulo de conciliaciones extrajudiciales en producción	25,00%		NOVIEMBRE
				Primer seguimiento al uso del Módulo de conciliaciones extrajudiciales	25,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	EKOGUI 3.0. Modulo de parametrización (Gestor de casos) en desarrollo	5,50%	Fase II (causas, despachos y demás parámetros del sistema): Documento de alcance inicial	20,00%	100%	ENERO
				Fase III (Modificaciones a la estructura del módulo de procesos judiciales): Documento de alcance inicial	20,00%	100%	FEBRERO
				Fase II (causas, despachos y demás parámetros del sistema): Viabilidad funcional de requisitos	30,00%		JULIO
				Fase III (Modificaciones a la estructura del módulo de procesos judiciales): Viabilidad funcional de requisitos	30,00%		SEPTIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	eKOGUI 3.0.: 1 paquetes de controles de cambio priorizados con viabilidad y aprobación funcional	5,50%	Paquete 1: Documento de alcance inicial	33,30%	100%	ENERO
				Paquete 2: Documento de alcance inicial	33,30%	100%	FEBRERO
				Viabilidad funcional de requisitos especificados para la evolución del módulo de fichas de conciliación	33,40%		JULIO
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	eKOGUI 3.0.: Módulo de gestión financiera (Gestor de casos) en desarrollo	5,50%	Fase II (registrar solicitud, liquidación, ordenes de pago, pagos): Aprobación funcional de requisitos	50,00%		SEPTIEMBRE
				Fase III (Monitoreo, alertas y contingencias financieras): Aprobación funcional de requisitos	50,00%		SEPTIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	Estrategia de acompañamiento a la Política de Defensa Jurídica del MIPG 2023 para EPON y EPOT implementada	5,90%	Estrategia de acompañamiento a la Política de Defensa Jurídica del MIPG 2023 para EPON y EPOT,definida	33,00%	100%	FEBRERO
				Informe de avance de la estrategia de acompañamiento a la Política de Defensa Jurídica del MIPG 2023 para EPON y EPOT	33,00%		JULIO

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
Resultados en todo el ciclo de defensa jurídica		El 100% implementado		Informe final de la estrategia de acompañamiento a la Política de Defensa Jurídica del MIPG 2023 para EPON y EPOT y evaluación de la estrategia	34,00%		DICIEMBRE
2.Impulsar los resultados de la prevención del daño antijurídico	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	Estrategia de acompañamiento a las 44 entidades territoriales registradas eKOGUI a 31 dic de 2023, para la formulación de las PPDA	5,90%	Documento de presentación del proyecto, elaborado	33,30%	100%	FEBRERO
				Informe de avance y resultados en la implementación de la estrategia	33,30%		JUNIO
				Informe final con los resultados en la implementación de la estrategia en las 44 entidades seleccionadas y evaluación	33,40%		DICIEMBRE
3. Incentivar la resolución de conflictos en etapa temprana	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Estrategia de Conciliación extrajudicial 2024 implementada	7,00%	Formular estrategia de conciliación a la IRUC para aprobación de las 5 causas de mayor tasa de condena registrados en eKOGUI, susceptibles de ser conciliadas	33,00%		MAYO
				Informe sobre la asistencia a los comités de conciliación relacionados con las causas identificadas	33,00%		SEPTIEMBRE
				Informe de gestión sobre la estrategia implementada	34,00%		DICIEMBRE
3. Incentivar la resolución de conflictos en etapa temprana	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Estrategia de Conciliación judicial 2024 implementada	7,00%	Identificar 5 sentencias de unificación que apunten a causas con riesgo medio alto y alto de probabilidad de perdida para generar estrategias de conciliación	25,00%		ABRIL
				Formular estrategia de conciliación a la IRUC para aprobación	25,00%		JUNIO
				Informe sobre la asistencia a los comités de conciliación relacionados con las causas identificadas	25,00%		SEPTIEMBRE
				Informe de gestión sobre la estrategia implementada	25,00%		DICIEMBRE
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Estrategia de coordinación de defensa jurídica en las 3 temáticas no laborales de alto impacto fiscal y/o mayor número de entidades condenadas, implementada.	7,00%	Documento de análisis de las 3 tematicas no laborales de mayor impacto fiscal y mayor número de entidades condenadas	33,00%		ABRIL
				Informe de avance de ejecución de las estrategias de defensa	33,00%		SEPTIEMBRE
				Informe de avance de ejecución de las estrategias de defensa	34,00%		DICIEMBRE
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Estrategia de defensa en 3 temáticas de alto impacto en materia laboral y pensional, en coordinación con las entidades de mayor litigiosidad, implementada	7,00%	Documento de análisis y formulación de la estrategia de defensa en las 3 temáticas de alto impacto definidas	33,00%		MAYO
				Informe de avance de ejecución de las estrategias de defensa	33,00%		SEPTIEMBRE
				Informe de avance de ejecución de las estrategias de defensa.	34,00%		DICIEMBRE
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Estrategia de intervención y coordinación judicial territorial, implementada	7,00%	Análisis de la problemática litigiosa de las EPOT que registran en EkoGui	50,00%		MAYO
				Informe de los casos seleccionados por la IRUC para intervención o coordinación.	50,00%		DICIEMBRE
5.Impulsar la eficiente gestión fiscal y presupuestal y la	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Estrategia de seguimiento de acción de repetición en el 100% de los casos con	7,00%	Informe de avance sobre los casos de repetición analizados por la DDJN para determinar la procedencia de la intervención o participación en los comités de conciliación de las EPON	25,00%		JUNIO
				Documento de análisis sobre la procedencia de la acción de repetición de las 3 condenas más cuantiosas que se hayan impuesto en contra de las 5 entidades más	25,00%		AGOSTO

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
recuperación de recursos	CONFLICTO JURÍDICO	sentencias condenatorias		Informe de avance sobre la participación de la Agencia en los comités de conciliación a los que sea invitada para el estudio de la procedencia de la acción de repetición, en los casos seleccionados por la DDJN o la IRUC	25,00%		OCTUBRE
				Informe de gestión de la estrategia de seguimiento a la acción de repetición	25,00%		DICIEMBRE
1. Implementar el SDJ potenciando la articulación interinstitucional	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	Estrategia para aumentar en un 1 punto porcentual la calificación del indicador multidimensional en las entidades	5,90%	Informe con línea base	33,00%	100%	FEBRERO
				Primer Informe de seguimiento a los resultados del MGR	33,00%		JUNIO
				Informe final de seguimiento y evaluación a los resultados del MGR	34,00%		DICIEMBRE
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Gestiones para lograr COP 6 billones de ahorro en arbitrajes de inversión	5,80%	Informe sobre gestiones realizadas para lograr ahorros por COP 6 billones	100,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE ASESORÍA LEGAL	Implementación de las herramientas de la caja de herramientas aplicable en el 100% de los municipios priorizados del Pacífico	10,00%	Documento con el plan de trabajo estructurado con la definición de los municipios priorizados y herramientas aplicables	20,00%	100%	FEBRERO
				Informe con los resultados del plan de trabajo implementado	20,00%		ABRIL
				Informe con los resultados del plan de trabajo implementado	20,00%		JULIO
				Informe con los resultados del plan de trabajo implementado	20,00%		OCTUBRE
				Informe de resultados y evaluación del proyecto donde se evidencie la implementación de la caja de herramientas en los municipios priorizados del plan pacífico	20,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	Iniciativa 1 de analítica priorizada para 2024, desarrollada	5,50%	Liquidador Fase 1 desarrollado con de acuerdo con los ajustes solicitados por la DPE	33,30%		MAYO
				Prototipo de Liquidador Fase 2 - Procesos extracontractuales con sentencias en abstracto y contractuales con sentencias en concreto	33,30%		SEPTIEMBRE
				Prototipo de Liquidador Fase 3 - Procesos laborales administrativos	33,40%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	Iniciativa 2 de analítica priorizada para 2024, desarrollada	5,50%	Documento con la definición del problema objetivo de las iniciativas 2	25,00%	100%	MARZO
				Documento metodológico con la definición de datos anotados y el modelo de ciencia de datos a aplicar iniciativa 2 (Fase I y II)	25,00%		ABRIL
				Fase I, Iniciativa 2 de analítica priorizada para 2024, prototipo entregado para validación funcional	25,00%		SEPTIEMBRE
				Fase I, Iniciativa 2 de analítica priorizada para 2024, prototipo en versión final, con validación funcional. Guía de uso de la herramienta Fase I, Iniciativa 2	25,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE	Iniciativa 3 de analítica priorizada para 2024,	5,50%	Documento con la definición del problema objetivo de las iniciativa 3.	25,00%	100%	MARZO
				Documento metodológico con la definición de datos anotados y el modelo de ciencia de datos a aplicar iniciativa 3	25,00%		ABRIL

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	DEFENSA JURÍDICA	prototipo desarrollado	3,50%	Iniciativa 3 de analítica priorizada para 2024, prototipo entregado para validación funcional.	25,00%		SEPTIEMBRE
				Iniciativa 3 de analítica priorizada para 2024, prototipo en versión final, con validación funcional. Guía de uso de la herramienta Iniciativa 3	25,00%		DICIEMBRE
5.Impulsar la eficiente gestión fiscal y presupuestal y la recuperación de recursos	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	Liquidador fase II - especificado y entregado a la DGI.	5,90%	Diagnostico y propuesta de mejora al liquidador fase 1	25,00%	100%	MARZO
				Especificación de los procesos extracontractuales con sentencias en abstracto y contractuales con sentencias en concreto	25,00%		MAYO
				Documento con las especificaciones de los procesos extracontractuales con sentencias en abstracto y contractuales con sentencias en concreto, entregado a la DGI	25,00%		JUNIO
				Especificación de los procesos laborales - administrativos	25,00%		SEPTIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	Mantenimiento y evolución de las herramientas de analíticas en producción, desarrolladas	5,50%	Especificación de controles de cambios a herramientas de probabilidad de perdida, conciliador y Liquidador Fase I.	25,00%	100%	MARZO
				Especificación de ajustes de las herramientas Buscador Semántico y SU buscador para uso de servicios Web.	25,00%		JUNIO
				Desarrollo de controles de cambios a herramientas de probabilidad de perdida, conciliador y Liquidador Fase I.	25,00%		AGOSTO
				Desarrollo de ajuste del Buscador semántico y SU Buscador para uso de servicios web.	25,00%		SEPTIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN CON GRUPOS DE INTERÉS Y COMUNICACIONES	Modelo de relacionamiento fase II	100,00%	Implementar el sistema CRM para el trámite de las comunicaciones que se allegan a la Agencia a través de los diferentes canales que están a cargo del grupo de Atención al Ciudadano y el Usuario.	20,00%		MAYO
				Preguntas frecuentes actualizadas y publicadas en la página web.	20,00%		JULIO
				Formatos estandarizados para emitir respuesta a solicitudes de los grupos de valor en lenguaje claro, implementados.	20,00%		AGOSTO
				Videos de la página web en lengua de señas (PQRSDF, misión y visión, organigrama, dependencias, mapa de procesos) y capacitación a los funcionarios de la Agencia sobre la atención a la población con discapacidad auditiva.	20,00%		OCTUBRE
				Levantamiento de flujos de atención y relacionamiento. Flujos optimizados propuestos.	20,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	GESTIÓN DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN	Módulo de conciliaciones extrajudiciales en operación	11,11%	Hito 7: Pruebas y despliegue en ProducciónEvidencia: Informe del resultado de las pruebas ejecutadas.	100,00%		OCTUBRE
				Primer reporte cuantitativo y cualitativo sobre 4 casos presentados mensualmente en la mesa de soluciones amistosas	9,00%	100%	FEBRERO

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
3. Incentivar la resolución de conflictos en etapa temprana	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Once (11) reportes cuantitativos y cualitativos sobre 44 casos presentados en la mesa de soluciones amistosas, realizados	5,80%	Segundo reporte cuantitativo y cualitativo sobre 4 casos presentados mensualmente en la mesa de soluciones amistosas	9,00%	100%	MARZO
				Tercer reporte cuantitativo y cualitativo sobre 4 casos presentados mensualmente en la mesa de soluciones amistosas	9,00%		ABRIL
				Cuarto reporte cuantitativo y cualitativo sobre 4 casos presentados mensualmente en la mesa de soluciones amistosas	9,00%		MAYO
				Quinto reporte cuantitativo y cualitativo sobre 4 casos presentados mensualmente en la mesa de soluciones amistosas	9,00%		JUNIO
				Sexto reporte cuantitativo y cualitativo sobre 4 casos presentados mensualmente en la mesa de soluciones amistosas	9,00%		JULIO
				Séptimo reporte cuantitativo y cualitativo sobre 4 casos presentados mensualmente en la mesa de soluciones amistosas	9,00%		AGOSTO
				Octavo reporte cuantitativo y cualitativo sobre 4 casos presentados mensualmente en la mesa de soluciones amistosas	9,00%		SEPTIEMBRE
				Noveno reporte cuantitativo y cualitativo sobre 4 casos presentados mensualmente en la mesa de soluciones amistosas	9,00%		OCTUBRE
				Decimo reporte cuantitativo y cualitativo sobre 4 casos presentados mensualmente en la mesa de soluciones amistosas	9,00%		NOVIEMBRE
				Onceavo reporte cuantitativo y cualitativo sobre 4 casos presentados mensualmente en la mesa de soluciones amistosas	10,00%		DICIEMBRE
1. Implementar el SDJ potenciando la articulación	GESTIÓN DE POLÍTICAS DE DEFENSA JURÍDICA	Piloto de los procesos de acreditación y selección de abogados implementado en las	5,60%	Informe de avance con el 50% de ejecución del proyecto	50,00%		JULIO
				Informe final con el 100% de ejecución del proyecto	50,00%		DICIEMBRE
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Plan de intervención en los arbitramentos de mayor impacto fiscal para el Estado, implementado	7,00%	Análisis de los arbitramentos vigentes, con su análisis de probabilidad de perdida, impacto fiscal, impacto generado con el laudo favorable y resultados esperados con la intervención de la Agencia.	33,00%		ABRIL
				Estrategia de intervención y coordinación , acordada con las EPON vinculadas	33,00%		JUNIO
				Informe de seguimiento a la intervención.	34,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el Sistema de gestión institucional	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	Plan Estratégico Estadístico 2024 implementado y evaluado	6,50%	Plan estadístico de la entidad 2024, revisado y actualizado, indicando responsabilidades de todos los roles requeridos para la implementación del proceso estadístico en la entidad.	33,30%	100%	MARZO
				Evaluación intermedia del proceso estadístico de la entidad, definiendo plan de fortalecimiento de la política de gestión estadística, realizada.	33,30%		JUNIO

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
				Evaluación final del proceso estadístico para su mejora continua y socializar al comité directivo, previo a inscripción a evaluación estadística en 2025, realizada.	33,40%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión	GESTIÓN DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN	Política formulada y adoptada para el gobierno de datos	11,11%	Formulación política 30%	30,00%		JUNIO
				Socialización política 50%	20,00%		SEPTIEMBRE
				Aprobación y adopción de política 100%	50,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	DIRECCIONAMIENTO ESTRATÉGICO	Proyecto de inversión del SDJ aprobado y postulado en POAI a recursos 2025	20,00%	Documento final de la actualización y/o formulación de proyectos para elaboración del anteproyecto de presupuesto 2025 y el Marco de Gasto de Mediano Plazo MGMP 2025-2028.	20,00%	100%	FEBRERO
				Anteproyecto de presupuesto 2025 aprobado	20,00%	100%	MARZO
				Proyecto de inversión del SDJ entregado a Minjusticia	20,00%		ABRIL
				Marco de Gasto de Mediano Plazo MGMP 2025-2028 de la ANDJE, presentado	20,00%		JUNIO
				Documento con el detalle de los registros (distribución presupuestal por productos y definición de metas) en la distribución de cuota de inversión comunicada para la elaboración del Plan Operativo Anual de Inversiones POAI 2025 por parte del Departamento Nacional de Planeación.	20,00%		JULIO
3. Incentivar la resolución de conflictos en etapa temprana	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Quince (15) solicitudes de homologación suscritas ante la CIDH	5,80%	Siete (7) solicitudes de homologación suscritas ante la CIDH	46,00%		JUNIO
				Quince (15) solicitudes de homologación suscritas ante la CIDH	54,00%		DICIEMBRE
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	DIRECCIONAMIENTO ESTRATÉGICO	Recertificación NTC ISO 9001:2015 sistema de Gestión de Calidad	20,00%	Auditoría interna bajo la norma NTC ISO 9001:2015 realizada	25,00%		JUNIO
				Planes de cierre de brechas definido	25,00%		JULIO
				100% del plan de brechas implementado	25,00%		OCTUBRE
				Auditoría de recertificación bajo la norma NTC ISO 9001:2015 realizada	25,00%		DICIEMBRE
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Renovar la lista de árbitros y conciliadores ante el CIADI mediante un proceso meritocrático	5,80%	Reporte sobre presentación de propuesta sobre elección de candidatos al consejo directivo	33,00%	100%	FEBRERO
				Presentación de los candidatos al Consejo Directivo	33,00%		ABRIL
				Comunicación remitiendo listado definitivo	34,00%		JULIO
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión	GESTIÓN DOCUMENTAL	SGDEA 100% implementado en Fase II (2024)	33,00%	Software y licenciamientos del SGDEA instalados	33,00%	100%	ENERO
				Informe de avance en la implementación, realizado	33,00%	100%	MARZO
				SGDEA implementado (migración de información de ORFEO)	34,00%		JULIO
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Siete (\$7 b) billones de pesos de ahorro, derivados de los procesos en los que interviene la Agencia	7,00%	3 billones de pesos de ahorro, derivados de los procesos en los que interviene la Agencia	50,00%		AGOSTO
				7 billones de pesos de ahorro, derivados de los procesos en los que interviene la Agencia	50,00%		DICIEMBRE
6.Potenciar la gestión de la información, del conocimiento y la innovación para generar resultados en todo el ciclo de	GESTIÓN DE INFORMACIÓN DE DEFENSA JURÍDICA	Tablero de control estratégico en operación para monitorear la litigiosidad de EPON y ET y problemáticas priorizadas desarrolladas	5,50%	Tablero de control de objetivos estratégicos de la ANDJE disponibles para consulta	33,30%	100%	ENERO
				Especificación de nueva dimensión del tablero de objetivos estratégicos para monitorear la litigiosidad de departamentos priorizados en: FOMAG, tutelas por derecho de petición	33,30%		ABRIL

OBJETIVO ESTRATEGICO	PROCESO	RESULTADO ESPERADO / PROYECTO	PONDERADO	RESULTADOS / ENTREGABLES INTERMEDIOS	PONDERADO	AVANCE	PERIODO
Resultados en todo el ciclo de defensa jurídica	DEFENSA JURÍDICA	problemáticas prioritizadas, desarrolladas		Nueva dimensión del tablero de objetivos estratégicos para monitorear la litigiosidad de departamentos prioritizados en: FOMAG y tutelas por derecho de petición, disponible para consulta	33,40%		JUNIO
7.Potenciar la transformación digital y la gestión por resultados dentro en el sistema de gestión institucional	GESTIÓN DOCUMENTAL	TRD convalidadas por AGN (Fase I), implementadas	34,00%	Propuesta del plan de trabajo conforme a las TRD convalidadas, realizada	20,00%	100%	MARZO
				Funcionalidad de transferencias en el SGDEA,validada	20,00%		ABRIL
				Plan de trabajo conforme a las TRD convalidadas, aprobado	20,00%		JUNIO
				Plan de transferencias de los documentos electrónicos, ejecutado	20,00%		SEPTIEMBRE
				Informe de seguimiento a la ejecución del plan de trabajo de implementación del TRD, realizado	20,00%		DICIEMBRE
2.Impulsar los resultados de la prevención del daño antijurídico	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Tres (3) estudios sobre temáticas demandadas ante el siDH, realizados	5,80%	Primer estudio sobre una temática demandada ante el siDH	33,00%		ABRIL
				Segundo estudio sobre una temática demandada ante el siDH	33,00%		JULIO
				Tercer estudio sobre una temática demandada ante el siDH	34,00%		OCTUBRE
3. Incentivar la resolución de conflictos en etapa temprana	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Tres (3) Informes sobre las gestiones adoptadas para evitar que 3 controversias en etapa prearbitral avances a la etapa arbitral	5,80%	Primer informe sobre las gestiones adoptadas para evitar que 3 controversias en etapa prearbitral avances a la etapa arbitral	33,00%		ABRIL
				Segundo informe sobre las gestiones adoptadas para evitar que 3 controversias en etapa prearbitral avances a la etapa arbitral	33,00%		AGOSTO
				Tercer informe sobre las gestiones adoptadas para evitar que 3 controversias en etapa prearbitral avances a la etapa arbitral	34,00%		DICIEMBRE
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Tres (3) Informes sobre las gestiones realizadas en ejercicio de la representación de Colombia en escenarios internacionales para la discusión de propuestas de reforma al sistema de Solución de Controversias Inversionista-Estado y otras discusiones...	5,80%	Primer informe sobre las gestiones realizadas en ejercicio de la representación de Colombia en escenarios internacionales	33,00%		ABRIL
				Segundo informe sobre las gestiones realizadas en ejercicio de la representación de Colombia en escenarios internacionales	33,00%		JULIO
				Tercer informe sobre las gestiones realizadas en ejercicio de la representación de Colombia en escenarios internacionales	34,00%		NOVIEMBRE
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Veinte (20) acciones constitucionales, intervenidas.	7,00%	10 acciones intervenidas	50,00%		JUNIO
				20 acciones intervenidas	50,00%		DICIEMBRE
4.Promover la efectividad de la defensa del litigio	GESTIÓN DEL CONFLICTO JURÍDICO	Veinte (20) solicitudes de insistencia en acciones de tutela, para proteger los derechos de las entidades prioritizadas o de otras EPON	7,00%	8 solicitudes de insistencia en acciones de tutela, para proteger los derechos de las entidades prioritizadas o de otras EPON	50,00%		JULIO
				20 solicitudes de insistencia en acciones de tutela, para proteger los derechos de las entidades prioritizadas o de otras EPON	50,00%		DICIEMBRE